Teen: un primo approccio al denaro



Il mondo diviso per generazione

Baby boomers

Generazione X

Millenials

Generazione Z

Nati tra il 1946 e il 1964

Nati tra il 1965 e il 1980

Nati tra il 1981 e il 1999

Nati dal 2000



1950

1960

30

1970

1980

1990

2000

2010



Primo cellulare Motorola Dyna T AC 8000X



1981 viene lanciata MTV



2004 nasce Facebook 2007 nasce iPhone



Google glass

Doxakids*

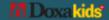
Generazione Z

I più vecchi hanno appena compiuto 19 anni. I cuginetti dei Millennial, la Gen Z ha mosso i primi passi nella guerra al terrorismo seguita all'Undici Settembre, e ha già vissuto due crisi economiche.

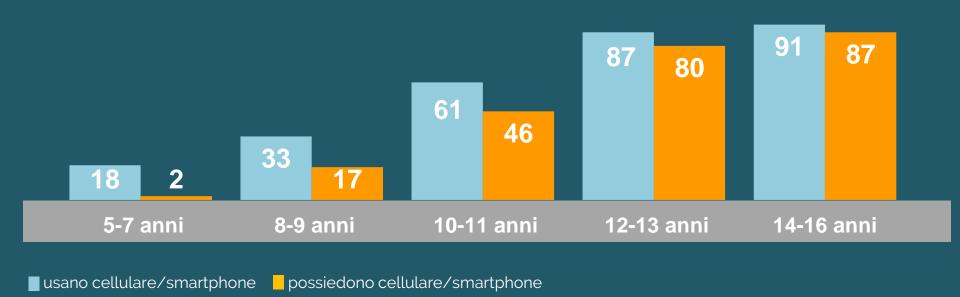
Generazione Z non ricorda un tempo senza social media, sono cresciuti con l'IPhone, al posto delle parole usano gli emoji e i Vine di sei secondi, chattano su whatsapp e videochattano su FaceTime o Snapchat.

Entrerà nel mondo produttivo nel 2025.

10-16enni 4.006.000 *ragazzi*



I più piccoli lo usano, i grandi lo possiedono





I social dei 10-16enni



44%



39%



17%





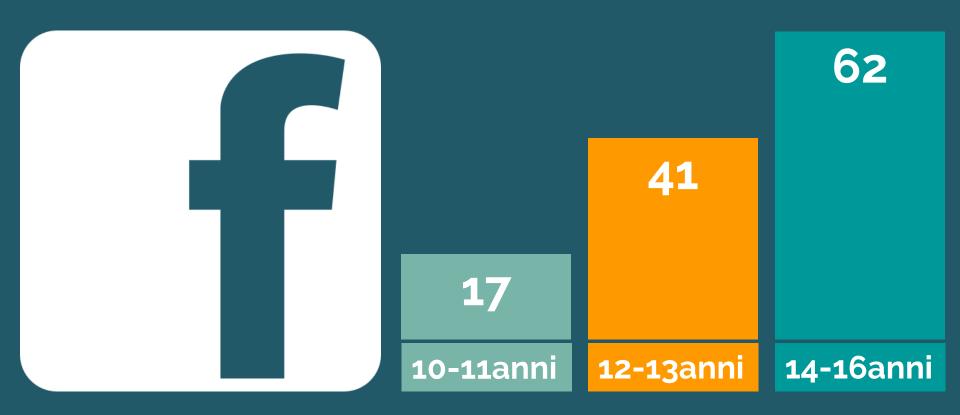
64

10-11anni

12-13anni

14-16anni







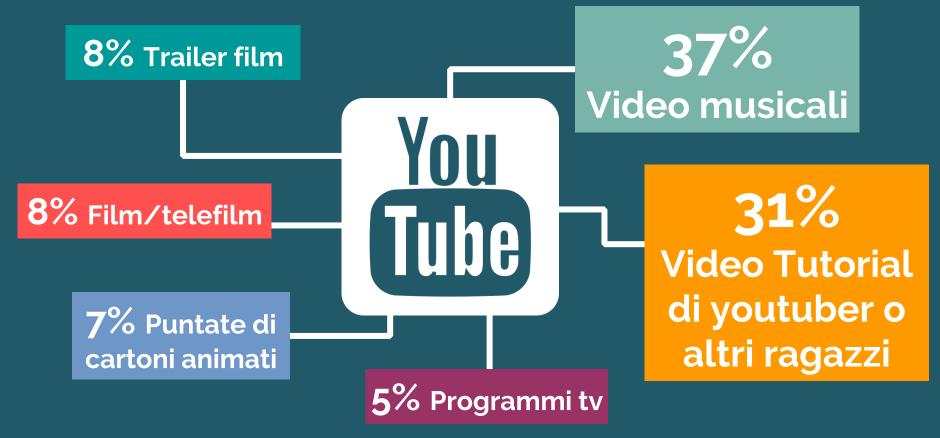


YOU 45 Tube **10-11**anni **12-13anni** 14-16anni

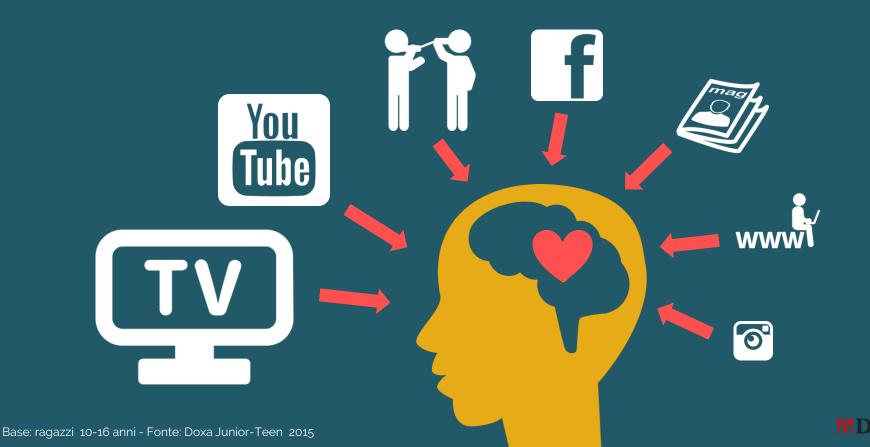
YouTube è sempre più un'alternativa alla TV tradizionale

In una logica di fruizione dei contenuti sempre più personalizzata, YouTube è un mezzo privilegiato per accedere ad UN Sapere concreto e immediato.

I contenuti visti su YouTube



Come conoscere gli YouTuber



Il ruolo degli YouTuber in contesti commerciali è rischioso

Se da un lato gli YouTuber possono aiutare le aziende a raggiugere un target complesso e sfuggente come quello dei teen, dall'altro esiste il rischio per gli YouTuber di «bruciarsi» in contesti che hanno logiche e valori che i teen considerano spesso lontani da loro.

Capire il ruolo del denaro può essere il punto di partenza per non avere mai problemi con esso.

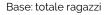
La crisi li aiuta?

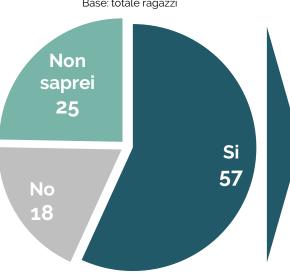
La crisi economica

Effetti della crisi

Base: la famiglia ha risentito della crisi

Hanno risentito della crisi





Ha comportato una rinuncia/riduzione delle vacanze

Ha comportato una riduzione degli hobby dei genitori

Ha comportato una variazione delle abitudini alimentari

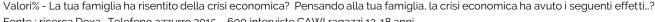
Ha comportato la riduzione della paghetta di noi figli

Ha aumentato la conflittualità tra genitori

Ha comportato una ridefinizione delle attività extrascolastiche dei figli

Ha aumentato i conflitti genitori figli

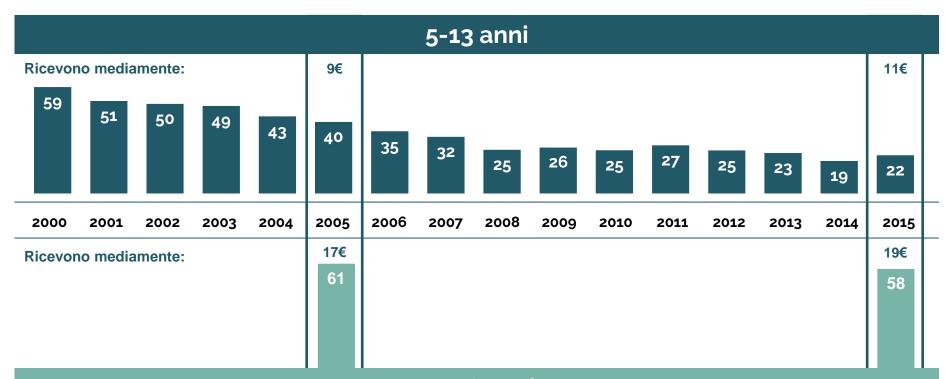




Fonte: ricerca Doxa-Telefono azzurro 2015 - 600 interviste CAWI ragazzi 12-18 anni

La paghetta esiste ancora? Qual è il suo ruolo?

Ricevono la paghetta



14-16 anni



Ricevono la paghetta



Base: totale ragazzi 5-16 anni Fonte: Doxa Junior – Teen 2015

li Doxakids

La paghetta è....

29%

...un modo per avvicinare i ragazzi al valore del denaro 27%
...un modo per renderli autonomi

23%
...continua ad essere
un modo per educare
i figli al risparmio

Ma è vero anche che....











50%

...oggi i genitori comprano sempre troppo in fretta quello che i figli chiedono



Quando ricevono denaro

come regalo in occasioni di festa



per la promozione a scuola



come premio per buoni comportamenti\buoni voti a scuola

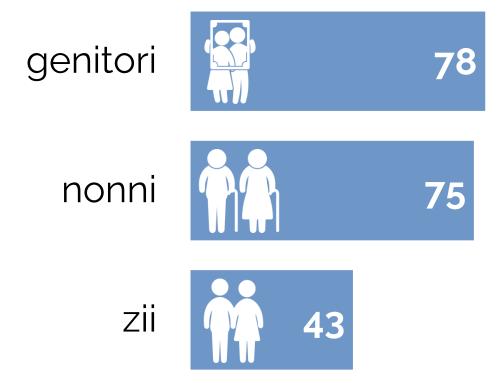


li guadagna facendo lavoretti





Da chi ricevono il denaro





Hanno denaro a disposizione



14-16 anni

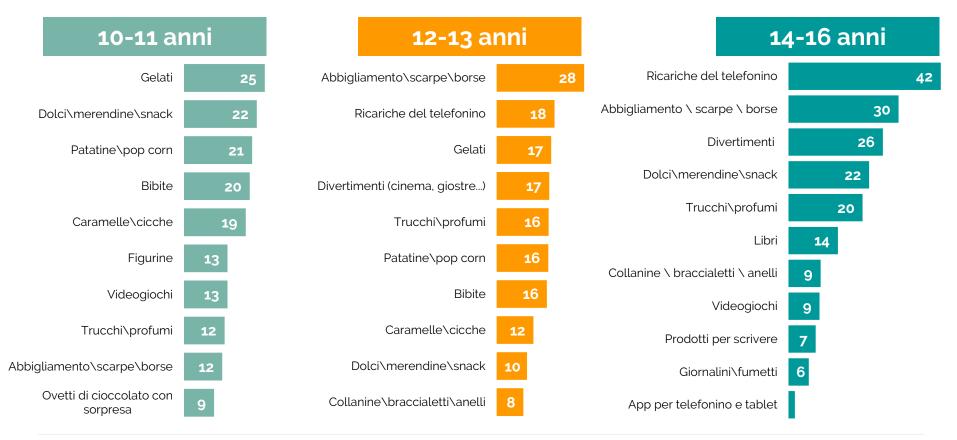


Soldi spesi in media in un mese per gli acquisti personali





Modalità di spesa del denaro



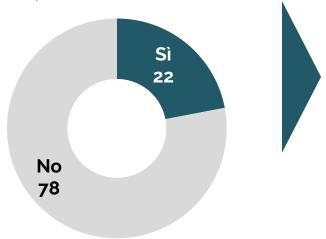


Barriere dell'online sono minori

Acquisti online

Hai mai comprato qualcosa online senza la presenza di un adulto?

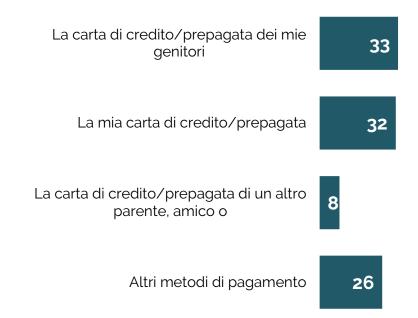
Base: totale campione



Importo medio speso 49€

Cosa hai usato per fare il pagamento?

Base: hanno acquistato qualcosa online senza la presenza di un adulto

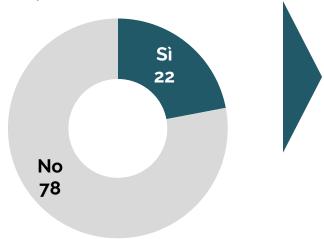




Acquisti online

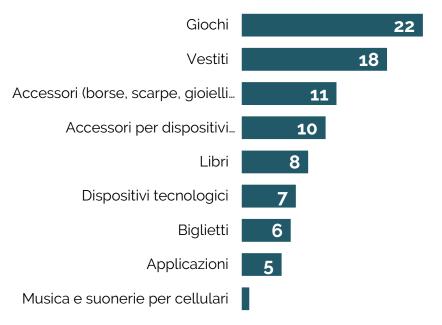
Hai mai comprato qualcosa online senza la presenza di un adulto?

Base: totale campione



Di cosa si trattava?

Base: hanno acquistato qualcosa online senza la presenza di un adulto





Uno sguardo al futuro

un territorio fertile per le aziende, banche e istituzioni che vogliono investire nel ruolo di educatori finanziari (i genitori hanno lasciato uno spazio) meno barriere nei confronti delle nuove tecnologie



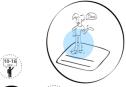
Mobile payment



MY AVATAR | UNO SGUARDO AL TUO CONTO

Internet of things

Inquadrando la carta ricaricabile con l'app verrà visualizzato l'avatar dell'utente su di essa. L'animazione/vestiario cambieranno in base a come il ragazzo si sta comportando nel raggiungimento dei suoi obiettivi di risparmio.











PIGGY PAY | PIÙ MONETE RACCOGLI, PIÙ PREMI RICEVI

Questo gioco in Realtà Aumentata permette di trasformare la propria carta ricaricabile in un salvadanaio virtuale, che bisogna muovere davanti allo schermo per raccogliere monete e acquisire punti che verranno convertiti in coupon e punti fedeltà.





Con la mia carta ricaricabile posso catturare soldi virtuali e poi trasformali in sconti reali!



Il bracciale permette di interagire con i tablet situati nel Points of Interest aderenti all'iniziativa. Tramite tap si potrà fare un check-in sui social guadagnando punti fedeltà aggiuntivi e contenuti premium esclusivi.





SWEET TIP | CONDIVIDI LA PIACEVOLEZZA DEL RISPARMIO

Condividendo un tweet/post con l'hashtag #SWEETTIP l'utente potrà ricevere una caramella. All'interno della carta potranno essere trovati coupon o consigli utili per risparmiare, oltre alle istruzioni per scaricare l'app e richiedere la carta ricaricabile.





Grazie!

