DIMENSIONE SOCIAL & WEB

Social Enterprise: l'evoluzione della Banca per lo sviluppo delle performance

Milano, 10 novembre 2015

Agenda

- ▶ Il mondo e il modo di fare business sono cambiati
- ▶ I benefici di un nuovo modo di lavorare: la Social Enterprise
- ▶ Diventare una Social Enterprise
- ▶ Casi di successo

13% è l'engagement medio dei dipendenti in 142 diversi paesi nel mondo

75% delle aziende quotate nello S&P 500 non esisterà più nel 2027

Uber, dopo appena 5 anni è stata valutata **18B\$ senza possedere un'auto**

Mentre la concorrenza e la produttività sono cresciuti dal 1965 ad oggi, il **ROA medio** delle aziende si è **ridotto del 75%**

<0 è la media netta annuale di **creazione di posti di lavoro** delle aziende tradizionali negli ultimi due decenni

Nuovi modelli organizzativi stanno rivoluzionando il *business*

Organizzazioni
gerarchiche

Vs.

Modelli **fluidi e
orizzontali**

**Produttività ed
efficienza**

Vs.

Agilità,
**co-creazione e
innovazione
partecipata**

Il modo di lavorare è cambiato

Meno email, meeting e conference call

Accesso agli esperti

Innovazione dal basso

Coordinamento team e progetti

Apprendimento continuo

Comunicazione più informale e pervasiva

Distribuzione del potere decisionale

Riutilizzo della conoscenza

Coinvolgimento e senso d'identità

An aerial photograph of a city skyline at sunset. The sun is low on the horizon, casting a warm, golden glow over the scene. The city is densely packed with skyscrapers, and a large body of water is visible in the foreground, with several ships and boats. The overall atmosphere is serene and urban.

Una Social Enterprise è un insieme di strategie, processi, comportamenti e tecnologie digitali che permette a community di dipendenti, partner e fornitori di collaborare al miglioramento dei risultati aziendali

I benefici attesi dalla Social Collaboration

\$900 – 1300 Miliardi

È il valore che può essere sbloccato dalla collaboration in 4 differenti settori

2/3 nel

miglioramento della
**comunicazione e
della collaborazione
aziendale**

20-25%

di possibile
incremento
dell'efficienza dei
knowledge worker

Importanza percepita delle tecnologie di Social Collaboration

*Percentuale di
Executive che
considerano le
tecnologie
collaborative come
assolutamente
importanti*

Oggi

52%

Entro 1 anno

59%

Entro 3 anni

75%

È necessario abbattere le barriere all'adozione del Social

Le barriere all'adozione della social collaboration...

... e come superarle

- ▶ Indagare la **prontezza culturale** dell'impresa
- ▶ Legare la collaboration a **precisi obiettivi** di business
- ▶ **Co-progettare** il cambiamento **insieme alle persone**
- ▶ Supportare con la tecnologia i **bisogni umani** e organizzativi
- ▶ Coltivare community richiede **nuove competenze**
- ▶ **Evolgere l'organizzazione** per trasformare gli esperimenti in un asset di impresa

L'approccio *agile e user centred* alla digital transformation

4. ACTIVATE

Assicurare le risorse necessarie per evolvere dal pilot a una social organization

3. INCUBATE

Provare il valore di business della collaboration attraverso pilot, quick win e best practice

1. CHALLENGE

Creare senso di urgenza esplicitando la connessione tra collaboration e bisogni di individui e organizzazione

2. CREATE

Ingaggiare il top management e gli utenti nella definizione dei nuovi modelli di lavoro

Socializzare i processi in un'azienda manifatturiera

Le sfide

Abbatere i silos e creare un'organizzazione più fluida

Migliorare l'efficienza del customer service e abbattere i costi

Creare e connettere una rete globale di sales

Far sentire gli affiliati parte della medesima azienda

Introduzione delle corrette tecnologie e competenze collaborative

Cosa è stato fatto

Valutare la prontezza collaborativa delle persone e delle unit

Identificare i processi con il più alto potenziale collaborativo

Co-design dei nuovi modelli di lavoro con stakeholder e utenti

Selezione e lancio di un enterprise social network

Supporto alla transizione e identificazione dei KPI

Come la collaborazione tra dipendenti ha permesso il risparmio di £51M in una grande banca UK

Le sfide

- Creare una banca completamente digital
- Valutare il valore di un pilot sulla social collaboration
- Quantificare formalmente il valore della collaboration
- Definire un framework e un percorso di adozione sostenibile
- Comprendere gli impatti tecnologici e collaborativi sull'organizzazione

Cosa è stato fatto

- Co-design della roadmap e del percorso di trasformazione
- Collegato in modo esplicito la collaboration agli obiettivi
- Costruzione di un business case quantitativo
- Assicurato il finanziamento per i prossimi 3 anni di progetto
- Mappato e circolarizzato le best practice e le azioni di successo

Le iniziative di Social Collaboration **sbloccano valore tangibile** in cinque aree principali:

- ▶ **riduzione dei costi**
- ▶ **aumento della produttività**
- ▶ **aumento dell'efficienza operativa**
- ▶ **maggiore Innovazione**
- ▶ **più coinvolgimento dei dipendenti**

Riduzione dei **costi di viaggio** 15%

Riduzione del **traffico di email** 50%

Incremento dell'**efficienza di processo** 17%

Incremento **up-selling** 16%

Miglioramento della **produttività** 20%

Aumento della **redditività** 16%

Miglioramento del **problem solving** 12%

Migliore **accesso agli esperti** 34%

Migliore **circolazione della conoscenza** 34%

Capacità di **generare nuove idee** 12%

Incremento **engagement** 400%

A patto di rispettare alcuni punti di attenzione

Coinvolgimento del top & middle management

Un supporto da parte della leadership è chiave nei progetti che hanno successo (68% vs. 47% di coloro che falliscono).

Non dimenticatevi delle persone!

Metà dei ritardatari non hanno risorse dedicate alla **collaboration**. È 5 volte di più rispetto ai top performer.

Misurare per orientare e per vendere

I top performer misurano l'avanzamento dei progetti il doppio dei ritardatari usando anche **metriche di business**.

Una strategia di roll-out ibrida

I progetti di successo bilanciano una **strategia top-down con una bottom-up** 2 volte di più di coloro che falliscono nell'adozione.

Investire dove conta

Progetti di successo hanno **budget consistenti**: 3,5 in più di coloro che falliscono. L'investimento è bilanciato tra strategia, cambiamento e tecnologia.

Integrare interno ed esterno

Le aziende di maggiore successo connettendo già i **dipendenti e clienti esterni** per massimizzare i propri ritorni economici.

Grazie

Nico Saraceno
domenico.saraceno@it.ey.com

Emanuele Quintarelli
emanuele.quintarelli@it.ey.com