



Parva Consulting  
Traiettorie per fare centro

## Vogliamo essere un buon caddy per i nostri partner



La mission di Parva è identificare e soddisfare l'esigenza di supporto consulenziale, lavorando a fianco del Cliente attraverso lo sviluppo e l'implementazione di soluzioni personalizzate per le sfide presenti e future che il Cliente sta affrontando o che si sta preparando ad affrontare.

Miriamo a supportare i nostri clienti ricoprendo un ruolo di confine tra l'approccio del consulente esterno e quello del management interno:

- Effettuando analisi relativamente a mercato, business, operations, organizzazione e normativa
- Definendo e condividendo potenziali soluzioni
- Supportando e coordinando l'implementazione di queste soluzioni
- Garantendo training e passaggio di consegne efficace alle risorse interne

# Abbiamo deciso di specializzarci per settore e per approccio



## IL CAMPO DA GIOCO

Il settore dei Financial Services è estremamente ampio e regolamentato. Possiede caratteristiche, normative, logiche e terminologie proprie – che solo una profonda dedizione ed una continua applicazione permettono di padroneggiare.

Parva è nata nel 2005 da un gruppo di professionisti provenienti da società di consulenza internazionali (Capgemini, Gemini Consulting, Ernst&Young, Europraxis, IAMA, KPMG, etc..)

Parva è una società di consulenza dinamica e flessibile che offre servizi professionali nell'ambito dei servizi finanziari ed assicurativi

- Formata da un gruppo di risorse con grandi competenze in trasformazioni end-to-end e project management, e con una solida conoscenza del business
- Capace di supportare e gestire il cambiamento in tutta l'organizzazione con competenze ed esperienze in business analysis, change, project e program management
- La nostra esperienza copre molteplici aree: operations, cambiamento di sistemi, integrazione post fusione, cambiamenti normativi, sviluppo prodotti, business transformation, risk mapping e misurazione e miglioramento di processi

Il nostro team è cresciuto fino a ventisei persone e può contare su un gruppo di quindici professionisti fidati da coinvolgere nei progetti, in base alle specifiche esigenze e competenze

Attualmente collaboriamo anche con clienti in Germania, Irlanda e Lussemburgo

**Siamo un team di grande esperienza e focalizzato sul settore finanziario/assicurativo**



## Colpi e Traiettorie – le aree di intervento

---

### Colpi e traiettorie

Un buon caddy conosce diverse strategie. Allo stesso modo noi di Parva ci occupiamo di tematiche che variano dallo sviluppo prodotti al Post-Merger Integration, dalla revisione di processi e strutture organizzative all'analisi e gestione degli interventi per l'adeguamento alla normativa, dalla gestione e coordinamento dei progetti al riesame delle scelte strategiche del cliente.

- Operazioni straordinarie
- Organizzazione, IT, Operations
- Area Commerciale
- Business Performance
- Modelli Distributivi
- Intelligence

## Campo da Gioco – le nostre esperienze

---

### Colpi e traiettorie

Il settore dei Financial Services è estremamente ampio, regolamentato e possiede caratteristiche, normative, logiche e terminologie proprie che solo una profonda dedizione permette di padroneggiare. Nel corso degli anni siamo intervenuti con successo in diverse aree del business al fianco di realtà bancarie, assicurative, del risparmio gestito a supporto del cambiamento.

- Banking
- Insurance
- Asset Management
- Securities Services

# Campo da Gioco – le nostre esperienze

---

## **BANKING**

Nel banking abbiamo sviluppato esperienze nell'area distributiva – modelli e reti di distribuzione e servizio -, nell'area finanza – tesoreria, operations di custodia e settlement, gestione degli InfoProviders – e nel credito – anche alla luce delle continue evoluzioni ancora oggi in corso su questo tema e degli impatti dello stesso sul patrimonio e sulle politiche commerciali.

## **INSURANCE**

Nel settore assicurativo abbiamo curato progetti sia sui fronti della gestione di portafoglio e gestione sinistri, sviluppo dell'offerta, start-up, integrazioni post-merger, che su aspetti distributivi – efficientamento ed innovazione nei processi distributivi, miglioramento della produttività e della redditività degli intermediari, sviluppo di nuovi modelli.

## **ASSET MANAGEMENT**

Per alcuni tra i principali operatori di Asset Management abbiamo affrontato tematiche che coprono l'intera attività di una SGR: dallo Sviluppo Prodotti alla distribuzione degli stessi, dal Transition Management di portafogli in caso di operazioni straordinarie alle Operations, dalla Compliance al Risk Management. Conosciamo approfonditamente le logiche – economiche, commerciali ed operative – dei diversi prodotti di risparmio, dai Fondi tradizionali ai Fondi Hedge, siano essi puri o Fondi di Fondi, dai Fondi di Private Equity ai Fondi Immobiliari, dalle Gestioni Individuali retail ai portafogli istituzionali.

## **SECURITIES SERVICES**

Nell'ambito dei Securities Services abbiamo lavorato con i nostri clienti su tutte le aree dell'organizzazione – IT, Compliance, Tax, Sales, Legal, ... – sviluppando in particolare un set di competenze molto approfondite relative al mondo delle Operations. Comprendiamo quindi le caratteristiche e le sfide del mondo delle Operations dal Fund Accounting alle attività di supporto allo stesso, dal Transfer Agency alla Banca Corrispondente, dalla Custody alle Riconciliazioni.